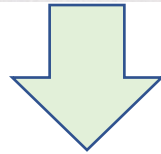


経営診断報告書

を活用しませんか

【報告書作成のメリット】

- ✓ 経営者の頭の中を可視化できる
- ✓ 目標と現状の差（課題）を明確化する
- ✓ 会社の方針を社員全員が理解できる
- ✓ 営業、財務、生産、人事等、幅広い側面で強みや弱み、課題を明確化する
- ✓ 業務効率化を実現できる
- ✓ 新規事業への取り組み精度が高くなる
- ✓ 補助金申請時の書類記入がスムーズになる
- ✓ 銀行との打ち合わせや融資がスムーズになる
- ✓ 事業承継が楽になる



今後の経営が大きく加速します！

【診断内容】

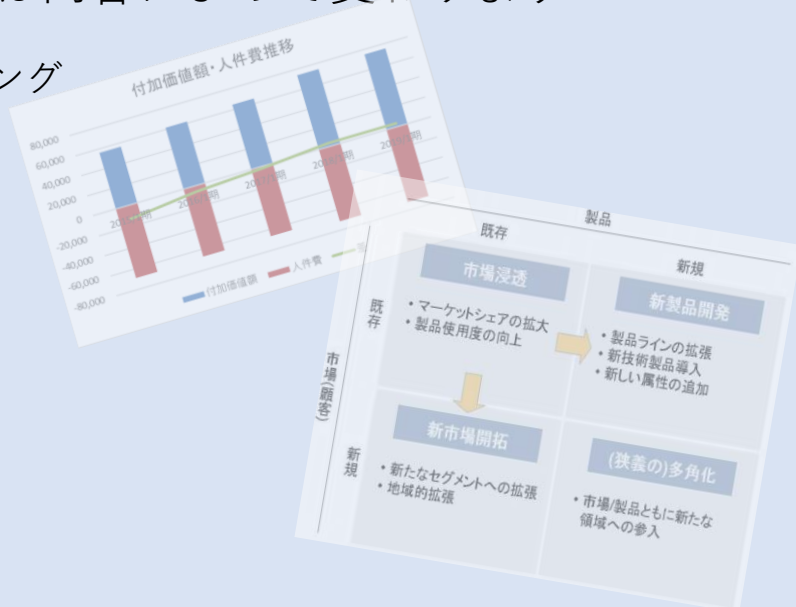
- 目標、ビジョン設定
- 各方面からの現状分析、課題設定、提言
 - ・ 経営（SWOT、3C、4P等を用いた内部・外部環境分析等）
 - ・ 財務（B/S,P/L,CF計算書等を用いた安全性、効率性、収益性分析等）
 - ・ 営業（顧客別・商品別・支店別・販路別分析等）
 - ・ 生産（製造業向け原価分析、仕入分析、工程分析等）
 - ・ 組織（人事、労務、育成等の観点で分析）

診断内容は、冊子として製本します
（ページ数は規模によって変わります）



【経営診断流れ】 ※期間は内容によって変わります

- 主旨説明
- 経営者様（役員）よりヒアリング
 - ・ 経営ビジョン
 - ・ 事業変遷
 - ・ 今後の目標と課題 等
- （場合により）現場見学
- データ分析
 - ・ 財務諸表
 - ・ 販売データ
 - ・ 生産データ 等
- 経営診断報告書作成
- 経営診断報告書提出
 - ・ ポイント説明



【価格】

- 短期診断 10万円～
期間：1～2週間
報告書：15～20ページほど
(想定) 社員10名以下で、1か所で業務を行う企業
- 中期診断 50万円～
期間：3～4週間
報告書：21～40ページほど
(想定) 社員11～30名ほどで、1～2箇所で業務を行う企業
- 長期診断 100万円～
期間：1～2ヶ月以上
報告書：41ページ以上
(想定) 社員31名以上、複数箇所で業務を行う企業

※社員数や分析量によっても価格が変わります

※「期間」はヒアリング～報告書提出まで

【お問い合わせ】

中小企業診断士 高司 浩史

Email : h.takaji.smec@gmail.com

Zoom等オンライン打ち合わせ対応可能

Takaji and Partners